

# Arbeiten mit gutem Bauchgefühl.

## Senior Sales Manager

m / w / d • Vollzeit • Graz

**Zur Vergrößerung und Unterstützung unseres Teams suchen wir eine begeisterte und aufgeschlossene Persönlichkeit.**

### Schwerpunkte

- Ganzheitliche Betreuung und strategische Weiterentwicklung eines bestehenden B2B-Kundenportfolios mit klarem Fokus auf nachhaltiges Umsatzwachstum
- Eigenverantwortliche Planung, Steuerung und Priorisierung von Vertriebsaktivitäten
- Systematische Kundenentwicklung durch gezielte Verkaufs- und Beratungsgespräche
- Verhandlungen auf Entscheider-Ebene führen und Potenziale identifizieren
- Umsetzung von Up- und Cross-Selling zur nachhaltigen Umsatzsteigerung innerhalb des Bestandskundenportfolios
- Sicherstellung einer professionellen Betreuung und Koordination interner Fachabteilungen

### Anforderungsprofil

- Mindestens fünf Jahre nachweislich erfolgreiche Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Inside Sales oder telefonischen Vertrieb
- Ausgeprägte Abschlussstärke und souveräne Verhandlungsführung auf Entscheider-Ebene
- Klare Umsatz- und Performance-Orientierung mit Fokus auf Zielerreichung und Skalierung von Bestandskunden
- Fähigkeit, bestehende Kundenportfolios strategisch zu entwickeln und nachhaltig auszubauen
- Sehr hohe Kommunikations- und Überzeugungskraft sowie professionelle Gesprächsführung am Telefon
- Sicheres Handling von Einwänden, Preisgesprächen und Abschlussverhandlungen



- Pflege der Pipeline, Erstellung von Forecasts und Reports im CRM-System
- Beitrag zur Optimierung von Vertriebsprozessen und Weiterentwicklung des Vertriebsbereichs
- Strukturierte, eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Eigenmotivation, unternehmerisches Denken sowie Erfahrung mit CRM-Systemen, Forecasting und Vertriebskennzahlen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

## Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte

Das **Institut AllergoSan** ist mit seiner Marke **OMNi-BiOTiC®** seit Jahren die **Nummer 1** am österreichischen und deutschen Probiotika-Markt sowie in über 40 Ländern weltweit vertreten. Denn 30 Jahre Erfahrung in der Erforschung und Entwicklung von Probiotika, pflanzlichen Wirkstoffen und orthomolekularer Medizin begeistert unsere Kunden und die verordnenden Ärzte. *Qualität liegt in unserer DNA* – dies bedeutet spürbare Wirksamkeit, sowie Anerkennung weltweit und damit Freude für jedes unserer Team-Mitglieder.



Kostenlose Parkplätze oder  
Klimaticket Steiermark



Gleitzeit und Home-Office-  
Möglichkeit



Events & familiäres Setting



Geförderte Mahlzeiten



Gesundheits- &  
Sportangebote



OMNi-BiOTiC®-Bar und viele  
Goodies

Für diese Position gilt ein KV-Mindestbruttoentgelt von € 2.509,- auf Vollzeitbasis. Unser attraktives Gehaltspaket liegt jedoch über dem angegebenen Mindestgehalt.

Bitte laden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen auf unserem Bewerbungsportal hoch. Wenn Sie uns zusätzlich Ihr Porträtfoto oder ein kurzes Video übermitteln möchten, freuen wir uns, ein Gesicht zu Ihrer Bewerbung zu erhalten.

**Ansprechpartnerin:**

Magdalena Wallner, BA

Tel.: +43 (0)316 405 305 141

[www.omni-biotic.com](http://www.omni-biotic.com)

[www.allergosan.at](http://www.allergosan.at)



**JETZT BEWERBEN**