

Arbeiten mit gutem Bauchgefühl.

Senior Global Sales & Key Account Manager

m/w/d • Vollzeit • Graz

Zur Vergrößerung und Unterstützung unseres Teams suchen wir eine begeisterte und aufgeschlossene Persönlichkeit.

Schwerpunkte

- Analyse internationaler Märkte zur Identifikation von Wachstumspotenzialen und neuen Geschäftsfeldern
- Planung, Steuerung und Kontrolle von Umsatz-, Margen- und Absatzziele
- Entwicklung und Umsetzung von Preis-, Produkt- und Vertriebsstrategien
- Aufbau, Pflege und Ausbau strategischer Partnerschaften mit globalen Schlüsselkunden
- Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen sowie Verhandlung komplexer internationaler Verträge und Rahmenvereinbarungen
- Erstellung und Umsetzung kundenspezifischer Business-Pläne
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung des internationalen Key-Account-Teams sowie Etablierung klarer KPIs

Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 8–10 Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb/Key Account Management, idealerweise im B2B-Umfeld Pharma oder Consumer Healthcare
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau und Management globaler Kundenbeziehungen
- Führungserfahrung in internationalen Teams sowie hohe interkulturelle Kompetenz
- Strategisch-analytisches Denken kombiniert mit unternehmerischem Handeln
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke

- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Produktmanagement, Supply Chain und Finance zur Erreichung der Unternehmensziele
- Erstellung regelmäßiger Forecast- und Vertriebsreports, Budgetverantwortung und Nutzung von CRM-Systemen zur Performance-Optimierung
- Zielorientierte, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und modernen Vertriebstools
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachen von Vorteil

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte

Das **Institut AllergoSan** ist mit seiner Marke **OMNi-BiOTiC®** seit Jahren die **Nummer 1** am österreichischen und deutschen Probiotika-Markt sowie in über 40 Ländern weltweit vertreten. Denn 30 Jahre Erfahrung in der Erforschung und Entwicklung von Probiotika, pflanzlichen Wirkstoffen und orthomolekularer Medizin begeistert unsere Kunden und die verordnenden Ärzte. *Qualität liegt in unserer DNA* – dies bedeutet spürbare Wirksamkeit, sowie Anerkennung weltweit und damit Freude für jedes unserer Team-Mitglieder.



Kostenlose Parkplätze oder Klimaticket Steiermark



Gleitzeit und Home-Office-Möglichkeit



Events & familiäres Setting



Geförderte Mahlzeiten



Gesundheits- & Sportangebote



OMNi-BiOTiC®-Bar und viele Goodies

Für diese Position gilt ein Mindestbruttoentgelt von € 5.000,- auf Vollzeitbasis. Unser attraktives Gehaltspaket liegt jedoch über dem angegebenen Mindestgehalt.

Bitte laden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen auf unserem Bewerbungsportal hoch. Wenn Sie uns zusätzlich Ihr Porträtfoto oder ein kurzes Video übermitteln möchten, freuen wir uns, ein Gesicht zu Ihrer Bewerbung zu erhalten.

Ansprechpartnerin:

Magdalena Wallner, BA

Tel.: +43 (0)316 405 305 141

www.omni-biotic.com

www.allergosan.at



JETZT BEWERBEN